

**ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ В КОММЕРЧЕСКУЮ ПОЛИТИКУ,  
РЕГЛАМЕНТИРУЮЩУЮ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ПАО «ФАРМСТАНДАРТ»  
С КОНТРАГЕНТАМИ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ ФУНКЦИЙ АГЕНТА ПО  
АГЕНТСКОМУ ДОГОВОРУ МЕЖДУ АО «САНОФИ РОССИЯ» И ПАО  
«ФАРМСТАНДАРТ»**

СОГЛАСОВАНО С АО «Санофи Россия»  
2017 года



Н.В. Адамян  
Генеральный Директор

УТВЕРЖДЕНО ПАО «ФАРМСТАНДАРТ»  
2017 года



Генеральный Директор

## **Изменения и дополнения в Коммерческую политику, регламентирующую взаимодействие ПАО «Фармстандарт» с контрагентами при выполнении функций Агента по агентскому договору между АО «Санофи Россия» и ПАО «Фармстандарт»**

С 1 апреля 2017 года вступают в силу следующие изменения и дополнения в Коммерческую политику, регламентирующую взаимодействие ПАО «Фармстандарт» с контрагентами при выполнении функций Агента по агентскому договору между АО «Санофи Россия» и ПАО «Фармстандарт»:

**1. Пункт 6 ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ Приложения № 8 «СИСТЕМА ПРЕМИЙ (БОНУСОВ)» Специальной части Коммерческой политики дополнить пятым абзацем в следующей редакции:**

Данный вид бонуса применяется только в бюджетном канале продаж.

**2. Пункт 9 БОНУСЫ ЗА ВЫПОЛНЕНИЕ НЕДЕНЕЖНЫХ УСЛОВИЙ ДОГОВОРА Приложения № 8 «СИСТЕМА ПРЕМИЙ (БОНУСОВ)» Специальной части Коммерческой политики изложить в следующей редакции:**

Данные виды бонуса предоставляется за:

- Своевременность и надлежащее качество дистрибьюторских отчетов – в размере 1% от общего объема закупок за квартал в случае предоставления достоверных и заполненных отчетов в срок, установленный стандартным договором купли-продажи;

- Согласие регулярно проходить аудит качества АО «Санофи Россия» с получением удовлетворительного заключения Менеджера по качеству АО «Санофи Россия» об условиях хранения и транспортировки Продукции и постоянном выполнении дополнительных требований установленных в ПРИЛОЖЕНИИ №6 - в размере 1% от общего объема закупок за квартал.

Кроме того, для бюджетного канала продаж предоставляется бонус за участие в предварительном планировании и бронировании товара – в размере 2% от общего объема закупок за квартал в случае документально подтвержденного (электронная почта) ежемесячного предоставления плана закупок на последующие 3 месяца и документально подтвержденном (электронная почта) с не менее 75% долей вероятности прогнозе и бронировании на первый текущий месяц. Допускается согласованное превышение прогноза в текущем месяце.